



NEUROBUSINESS.ES

PARA QUE TE ELIJAN PRIMERO A TI

En un mundo completamente saturado de ideas, productos y servicios de igual o similar característica a los tuyos. Cuantas veces te has preguntado. ¿Cómo transformar tu idea en un negocio rentable y estable?



Cuando el 80% de todas las ideas, productos y servicios fracasan en los seis primeros meses o...

1

www.josedinbier.com



www.cliemteach.es



www.neurobusiness.es





NEUROBUSINESS.ES
PARA QUE TE ELIJAN PRIMERO A TI



No consiguen los resultados previstos.



O son vistos, sentidos, y percibos todos por igual.



NEUROBUSINESS.ES

PARA QUE TE ELIJAN PRIMERO A TI

La única solución que funciona y comprobada por la Neurociencia, para que puedas transformar tú idea en un negocio rentable y estable. Es descubrir los procesos mentales a través de los cuales tu cliente-comprador toma las decisiones, para que este, te elija antes a ti.

TU CURSO EN NEUROCIENCIAS DEL NEGOCIO PARA EMPRENDER RENTABLEMENTE de Neurobusiness.es Es el único curso que existe para **Emprendedores**, basado en más de 40 años de experiencia de las **Neurociencias**, que de manera **científica, concreta y fácil**. Te descubre los secretos que no te contaron para que **puedas transformar tu idea en un negocio rentable y estable**. A través del conocimiento de:



Como decide la mente de tu cliente-comprador para que puedas desarrollar la estrategia que permita a tu idea o proyecto diferenciarse de las demás ideas o proyectos de igual o similar característica a la tuya, y te elijan antes a ti.



Como despertar el deseo en tu cliente-comprador para que entre las diferentes alternativas que se le presente, sienta tus productos o servicios como la mejor opción.



Como convencer a tu cliente-comprador racional y emocional a que frente a las demás opciones de igual o similar característica del mercado, vea, sienta y elija preferentemente tus productos y servicios.



NEUROBUSINESS.ES
PARA QUE TE ELIJAN PRIMERO A TI

INDICE GENERAL DEL CURSO:

MODULO UNO



El objetivo de este módulo, es:

Conocer la mente de tu cliente-comprador, como decide, y como descubrir sus verdaderas necesidades para poder construir tu producto o servicio en su mente. Y desarrollar la estrategia que permita a tu idea o proyecto

4



NEUROBUSINESS.ES

PARA QUE TE ELIJAN PRIMERO A TI

diferenciarse de las demás de igual o similar característica a la tuya, y te elijan antes a ti.

MODULO DOS



El objetivo de este módulo, es

Descubrir como despertar el deseo en tu cliente-comprador y como hablarle a su mente, para que entre las diferentes alternativas que se le presente, sientan tus productos o servicios como la mejor opción.



NEUROBUSINESS.ES
PARA QUE TE ELIJAN PRIMERO A TI

MODULO TRES



Módulo Tres. El objetivo de este módulo, es:

Conocer las piezas y claves necesarias para convencer al cerebro decisorio-reptil de tu cliente-comprador emocional y racional. Y las pautas básicas para que perciba tus precios adecuadamente y te elija antes a ti.



Neurobusiness.es a través de su **CURSO EN NEUROCIENCIAS DEL NEGOCIO PARA EMPRENDER RENTABLEMENTE** te descubre el método científico para que en cualquier parte del mundo donde te encuentres, transformes tu idea en un negocio rentable y estable, y tu cliente comprador, te elija antes a ti.



Si buscas resultados distintos no hagas siempre lo mismo.

Albert Einstein.